



**Retail-Software-
Lösungen mit
KUMA-Effekt**

Filial- und Einzelhandel



LS Central: Eine Software für alle Aufgaben im Filial- und Einzelhandel.

Mit KUMAVISION und LS Central erhalten Sie die perfekte Lösung für alle Herausforderungen:

- Wie behalte ich trotz vieler Filialen den Überblick?
- Wie erhöhe ich die Produktivität auf der Fläche?
- Wie setze ich mein Personal optimal ein?
- Wie führe ich Omni-Channel-Konzepte wie Click & Collect ein?
- Wie betreibe ich einen integrierten Online-Shop?
- Wie steigere ich die Kundenbindung?
- Wie vermeide ich Lagerengpässe?
- Wie verwalte ich Preise und Artikel zentral?
- Wie bekämpfe ich Schwund?
- Wie binde ich neue Technologien (Self-Checkout, elektronische Regaletiketten, Beacons) ein?

Mit der Retail-Software LS Central profitieren Sie von den Vorteilen eines komplett integrierten Systems: PoS, Backoffice und Hauptverwaltung nutzen alle eine einheitliche Software und Datenbasis. Ob Kasse, Tablet oder PC: Alle Mitarbeiter haben jederzeit Zugriff auf alle Informationen – egal mit welchen Geräten sie arbeiten.

- ✓ Kasse / PoS / mobile PoS
- ✓ Bestellungen
- ✓ Loyalty Management
- ✓ Omni-Channel inklusive E-Commerce
- ✓ Guided Shopping
- ✓ Logistik und Replenishment
- ✓ Personalplanung und Filialverwaltung
- ✓ Artikel-, Angebots- und Preispflege
- ✓ Reporting und Analysen
- ✓ Mobile Apps für Kunden
- ✓ Kassengeräte (OPOS-Treiber)
- ✓ Business Intelligence (BI)

Investieren Sie in eine sichere Zukunft: Setzen Sie auf die weltweit führende Retail-Software LS Central, Microsoft als technologische Basis und KUMAVISION als starken Partner für Beratung, Implementierung und Support.



Touchscreen-optimierte Kassenoberfläche auf dem Tablet

LS Central ist die führende End-to-End-Software für Einzelhandel und Gastronomie. Weltweit ist LS Central in 120 Ländern bei über 3.700 Einzelhandelsunternehmen mit mehr als 120.000 Kassen im Einsatz. LS Central basiert auf der Business-Software Microsoft Dynamics 365 Business Central, der Cloud-Version der bewährten Standardsoftware Microsoft Dynamics NAV (Navision). Das bedeutet: Jederzeit Zugriff auf aktuelle Technologie und garantierter Support über viele Jahre.

KUMAVISION ist zertifizierter Partner von LS Retail und Microsoft und gehört mit über 680 Mitarbeitern zu den Top-Implementierungspartnern. Mehr Zukunftssicherheit geht nicht.

Sie nennen es mehr Effizienz. Wir nennen es den KUMA-Effekt.

Der Handel befindet sich in einem grundlegenden Wandel. Nur wer sich heute richtig aufstellt, ist für kommende Herausforderungen bestens gerüstet. Die Handels-Expertise von KUMAVISION und die leistungsfähige Retail-Software LS Central machen Sie bereit für die Zukunft.

Zu viele Systeme, zu viel Risiko: Viele Einzelhändler benutzen zu viele unterschiedliche IT-Systeme (Insellösungen). LS Central verbindet als integrierte Software alle Aufgaben in einer einheitlichen Lösung. Alle haben Zugriff auf alle Informationen – überall und in Echtzeit.

Verschaffen Sie Ihren Kunden ein herausragendes Einkaufserlebnis über alle Kanäle. Bleiben Sie jederzeit auskunftsbereit. Vertrauen Sie Ihren Finanzdaten. Treffen Sie faktenbasierte Entscheidungen in Echtzeit. Senken Sie Ihre Kosten. Kontrollieren Sie Ihre Lagerbestände. Bekämpfen Sie Umsatzrückgänge. Behalten Sie Ihre Verkaufsfläche im Auge. Reduzieren Sie manuelle Arbeit und beschleunigen Sie Arbeitsabläufe. Steigern Sie Ihr Business durch höhere Umsätze.



Top-Benutzerfreundlichkeit

Intuitive Oberfläche,
kurze Einarbeitungszeiten



Optimierte Prozesse

Höhere Rentabilität durch
beschleunigte Abläufe



Durchgängige Transparenz

Umsätze abrufen, Filialen aus-
werten, Margen berechnen



Integrierte Lösung

PoS, Backoffice und Haupt-
verwaltung in einer Software



Grenzenlose Mobilität

Mehr Umsatz durch Omni-Channel-
Lösungen (Mobile, Online, Stationär)



Maximale Flexibilität

Kauf, Miete, Leasing –
alles auch aus der Cloud



Perfekter Kundenservice

Herausragendes Einkaufserlebnis
über alle Kanäle



Professionelle Unterstützung

24/7-Support für Software und
Hardware aus einer Hand

Mehr Umsatz durch langfristige Kundenbindung: Member Management mit durchgehender Omni-Channel-Unterstützung

Steigern Sie die Attraktivität Ihres Stores. Binden Sie Ihre Kunden mit mobilen Loyalty-Apps und einem attraktiven Online-Portal mit Sonderaktionen und Filialfinder. Verwalten Sie Bonuspunkte und Prämien. Führen Sie personalisierte Kampagnen mit individuellen Coupons durch. Bieten Sie Kundenkarten an. Nutzen Sie Social Media-Kanäle. Veranstalten Sie unvergessliche Events in Ihren Filialen. Werten Sie alle Loyalty- und Marketing-Aktionen auf Knopfdruck aus.

Kurz: Machen Sie aus Kunden wertvolle Stammkunden.



KUMAVISION

Ihr starker Partner

Unsere Motivation ist Bestandteil unseres Namens: KUMAVISION. Ideen zu haben und Visionen zu entwickeln – dieses Selbstverständnis leben wir jeden Tag. Seit 1996 entwickeln und implementieren wir innovative ERP- und CRM-Lösungen für mittelständische Unternehmen und internationale Konzerne auf Basis von Microsoft Dynamics. Business Intelligence-Lösungen sowie Cloud-Services ergänzen unser Portfolio.

- ✓ **Kontinuität: > 20 Jahre ERP- und CRM-Erfahrung**
- ✓ **Best Practice: Erfahrung aus 1.600+ Projekten**
- ✓ **Kompetenz: 680 Mitarbeiter**
- ✓ **Nähe: 25 Standorte in D-A-CH und Italien**
- ✓ **Innovationskraft: Zahlreiche Auszeichnungen**
- ✓ **Zukunftssicher: Führender Microsoft-Partner**



Microsoft
Partner

Gold Enterprise Resource Planning
Gold Customer Relationship Management
Gold Cloud Customer Relationship Management
Gold Data Analytics

KUMAVISION AG
Tel. +49 800 5862876
handel@kumavision.com
www.kumavision.com

KUMA
VISION

ERP
CRM
BI
CLOUD

The logo consists of a blue circle with a red diagonal slash, followed by the word 'KUMA' in large blue letters and 'VISION' in smaller red letters below it. To the right, a vertical list of services is shown: ERP, CRM, BI, and CLOUD.